



canastarosa

DESCRIPCIÓN Y PERFIL DEL PUESTO

Título del Puesto: VP of Revenues

Área a la que Reporta: Dirección General

El VP de Revenues forma parte del equipo de liderazgo de CanastaRosa y será responsable del área de emprendedores, membresías y ventas B2B. La posición será responsable de la mano del equipo de liderazgo de crecer CanastaRosa a los KPIs establecidos para levantar la Serie A de la empresa en 18 meses, incluyendo las proyecciones y modelos necesarios posteriores a la ronda.

FUNCIONES Y RESPONSABILIDADES:

- Coordinación y administración del equipo de sellers, membresías pro y b2b.
 - Desarrollo de la mano con dirección general y el VP de finanzas el presupuesto de su área.
 - Desarrollo de los planes y estrategias para lograr el crecimiento de los kpi's principales de su area: Sellers (Emprendedores), GMV y Revenues.
 - Supervisión y revisión de la ejecución de su equipo para lograr los kpi's de Sellers, GMV y Revenues.
 - Liderazgo y ejecución de planes e incentivos para lograr estrategias de growth hacking para llegar a los objetivos de Sellers.
 - Liderazgo, planeación y ejecución para lograr el crecimiento regional que incluye posicionar a CanastaRosa en toda la republica con emprendedores, instituciones de gobierno, ONGs, fundaciones, corporativos y todos aquellos involucrados en empoder y crecer a micro-emprendedores.
 - Supervisión y liderazgo del equipo de ventas B2B para lograr los objetivos de ventas a negocios, corporativos e instituciones que estimulan el "marketplace" para los micro emprendedores.
 - Supervisión y liderazgo del equipo de ventas para lograr los objetivos de ventas de membresías Pro a los emprendedores.
-

COMPETENCIAS:

- Licenciatura
 - Mínimo 4 años de experiencia en ventas y/o marketing.
 - Experiencia dirigiendo a equipos de trabajo y grandes equipo freelance.
 - Excel Avanzado
 - Capacidades Altas de Valuación de Empresa y Modelar
 - Inglés Avanzado
 - Pensamiento estratégico y habilidades de análisis.
 - Capacidades Avanzadas de Venta y Relaciones Publicas
 - Preferentemente, conocimiento y/o experiencia de eCommerce o Emprendimientos.
-

¿A quién buscamos?:

En CanastaRosa queremos a gente auténtica, apasionada por su trabajo, productiva y que busca ser un líder en su organización. Buscamos a personas innovadoras y creativas; que quieran crecer y seguir aprendiendo diariamente con un equipo de trabajo divertido y dinámico. En CanastaRosa todos buscamos el 120% y no paramos hasta sobresalir en nuestra vida profesional.

¿Quiénes Somos?

Somos emprendedores, por eso sabemos que la pasión y dedicación de otros emprendedores dan a luz productos y servicios que generan experiencias con un toque único y especial.

Nuestro compromiso es con el empoderamiento y desarrollo de emprendedores.

Nuestra misión es crear un entorno donde puedan cumplir sus objetivos personales y profesionales a través de sus ideas, productos y sueños.

Para conocer más de CanastaRosa visítanos en www.canastarosa.com

Para aplicar a la vacante envía un correo con tu CV actualizado a rh@canastarosa.com
